LE BATIMENT: LES BASES POUR UN AGENT IMMOBILIER





• 1 jour



Agents immobiliers, négociateurs immobiliers, toute personne amenée à prospecter.



Aucun



Nous consulter



Évaluation finale

Appréhender l'ensemble des notions déterminantes du droit de la construction – distinguer les différents acteurs et responsabilités – Différencier les matériaux – Comprendre et mettre en œuvre les différentes polices d'assurance

Contenu de la formation:

- Notion de lots, de corps d'état et généralités d'une construction 9H30/10H30
- Les lots du gros œuvre le clos couvert 10H30/11H30

Appréhender l'ensemble des notions déterminantes du droit de la construction - Distinguer les différents acteurs et responsabilités Différencier les matériaux - Comprendre et mettre en œuvre les différentes polices d'assurance Terrassement Fondations Assainissement Maçonnerie (Elévation - murs) Menuiserie extérieure - Charpente Couverture - Etanchéité

 Les lots du second œuvre 11H30/12H30 et 13H30/14H30

Plâtrerie Isolation Peinture Revêtement de sols Menuiserie intérieure Plomberie Electricité

• Notions de garantie 14H30/15H30

Décennale - Parfait achèvement - Dommage ouvrage -Biennale

 Notions de prix suivant les corps de métier 15H30/17H30

Modalités Pédagogiques:

• Évaluation finale

MONCAMPUSTERTIAIRE

